



# SAP SD

Gestión de Ventas y Distribución



**CAPACITASAP**  
CAPACITACIÓN PERSONALIZADA A EMPRESAS



40 horas



Usuario Final  
Key user

## Estructura Organizativa

Introducción al módulo SD.

Revisión de Componentes de la Estructura Organizativa.

## Datos Maestros

Materiales de Ventas.

Materiales de Clientes.

Maestro de Condiciones de Precio (Precios, Descuentos, Recargos, Impuestos).

Registros Info - Cliente.

Lista de Materiales.

Reportes.

## Pedidos de Ventas de Clientes

Generalidades e información principal de los Pedidos de Ventas.

Clases de documentos de pedidos de ventas.

Creación, modificación y visualización del pedidos de ventas.

Reportes.



## Tratamiento y Funciones de los Documentos de Ventas

Determinación de centro, puesto de expedición y ruta.

Programación de la expedición.

Log de datos incompletos.

Determinación de Precios.

Función e importancia de las funciones de interlocutor.

Verificación de Disponibilidad y Tratamiento de Necesidades.

## Gestión de Data Maestra de Créditos

Introducción gestión de créditos de clientes.

Creación y modificación de fijación de línea de crédito a clientes.

Saldos en líneas de crédito.

Hoja Maestra de cuenta, Cliente, Reportes de crédito.

## Creación de Consultas, Cotizaciones

Flujo de documentos de Ventas, referencia de documentos.

## Proceso de Entregas

Definición del proceso de entregas.

Creación y tratamiento de entregas de salidas.

Picking de entregas de salidas.

Reportes.

## Salida de Mercancías

Proceso de salidas de mercancías de bienes.

Proceso de salidas masivas.

## Proceso de Facturación de Bienes y Servicios

Creación de documentos de facturación.

Facturación por ventas de mercancías.

Facturación por ventas de servicios.

Pool de Facturación.

Reportes.

Planes de Facturación.

## Tratamiento de reclamaciones

Solicitudes de Notas de Crédito.

Solicitudes de Notas de Débito.

Devoluciones.

## Contratos Marcos para clientes

Pedidos abiertos por cantidad.

Pedidos abiertos por volumen.

Reportes de contratos marco.

## Determinación, listado y exclusión de materiales

Determinación del material.

Listado y exclusión de materiales.



## Formas de pago:

**Banco BBVA Continental**

**Cuenta dólares:** 0011-0335-01-00024960

**Código interbancario:** 011-335-000100024960-75

**Cuenta de Detracción Bco. Nación:** 00-014-039201

**Pago con Tarjeta de Crédito VISA**

**Pago en nuestras oficinas**

## Datos de la empresa:

**Razón Social:**

Capacitación Personalizada a Empresas S.R.L.

**RUC:** 20551557040



**CAPACITASAP**  
CAPACITACIÓN PERSONALIZADA A EMPRESAS

**Dirección:** Av. José Pardo 138 Of. 403 Miraflores

**Central:** +511 708 4198

**Móvil:** 975 111 623

**Web:** [capacitasap.com](http://capacitasap.com)

**Email:** [informes@capacitasap.com](mailto:informes@capacitasap.com)

**Redes:** [facebook.com/capacitasap](https://facebook.com/capacitasap)